



Wir sind technologisch führender Hersteller von Hybridheizungen im europäischen Markt. Unsere Stärke ist es, als Dienstleister des Handwerkes zukunftsorientierte und generationsübergreifende Heizungssysteme über unsere SHK Fachpartner zu vertreiben. Die Grundlage dafür bilden unsere Mitarbeiter:innen, die sich in unserer Nullemissionsfabrik in Braunschweig sowie in ganz Deutschland mit ihrer Einzigartigkeit und ihren Ideen konsequent und mit Leidenschaft für das Ziel einsetzen, die Energiewende aktiv mit zu gestalten.

Gebietsverkaufsleiter im Außendienst

(m/w/d = Mensch)

DEINE AUFGABEN:

- Qualifizierte Betreuung unserer SHK-Fachbetriebe innerhalb eines Dir zugewiesenen Vertriebsgebietes
- Akquise neuer SHK-Fachbetriebe für den Vertrieb, Einbau und Service unserer Heizsysteme
- Gewinnung und Beratung von Multiplikatoren für SOLVIS-Heizsysteme (Planer, Architekten, Energieberater)
- Unterstützung der SHK-Fachbetriebe bei der Endkundengewinnung auf Messen und Informationsabenden
- Umsetzung unserer Vertriebsstrategie
- Dokumentation aller Aktivitäten in einer CRM-Software (Erfahrung mit CRM-Systemen)

DAS BRINGST DU MIT:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung in der SHK-Branche
- Du bist bestenfalls Meister oder Techniker und verfügst über Vertriebserfahrung
- Deine fachkompetente Beratung schafft bei unseren Fachhandwerkern Zufriedenheit und Vertrauen
- Dein sicheres Auftreten versetzt Dich in die Lage, unser Unternehmen professionell zu repräsentieren
- Deine Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeit machen Dich zu einem abschluss-sicheren Vertriebsprofi
- Überdurchschnittliches Engagement sowie Zuverlässigkeit, Teamfähigkeit und Eigeninitiative
- Regionale Reisebereitschaft und eine selbstständige Arbeitsweise

DAS BIETEN WIR DIR:

Neben einer leistungsgerechten Vergütung, Gleitzeit, einem Dienstfahrrad, vermögenswirksamen Leistungen, einer Kantine mit täglich frisch zubereitetem Essen sowie verschiedenen weiteren Benefits findest Du bei uns:

- Einzigartige Produkte mit denen Du/wir uns maßgeblich vom Markt unterscheiden
- Sehr enge partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Handwerkskunden
- Ein engagiertes Team, das Dir, als Einzelkämpfer, den Support von der Zentrale aus bietet



zum nächstmöglichen Zeitpunkt



in Baden-Württemberg



Vollzeit

Sende Deine Bewerbung als PDF-Dokument unter Angabe der Stellenbezeichnung an:

bewerbung@solvis.de

Für Rückfragen melde Dich gerne telefonisch unter:

0531 28904-0